

Cegid Business Portal

Une nouvelle approche de votre système d'information à travers un accès immédiat aux données essentielles de votre activité

— Une dimension nouvelle pour...

- Disposer d'un accès unique et sécurisé à l'intégralité de vos données et applications
- Personnaliser votre espace de travail selon vos attentes
- Optimiser votre gestion quotidienne et accroître votre efficacité
- Accroître votre visibilité avec des indicateurs, des tableaux de bord et alertes prédéfinis
- Disposer d'une application intégrée sans mise en oeuvre complémentaire
- Simplifier la circulation et le partage de l'information dans l'entreprise
- Organiser les synergies entre les individus, les process et les informations





altem
L'Homme au cœur du projet

Domaine James Watt
19 Allées James Watt – Tour C
33 700 Mérignac

Tél : 05 57 26 61 00
Fax : 05 57 26 61 01

Technologie

Technologie de type web services qui permet à un poste client d'invoquer des fonctions serveurs et d'en récupérer le résultat sous forme XML pour affichage et utilisation dans un espace collaboratif.

Contactez le Cegid Business Partner de votre région :

Sélectionné en fonction de ses compétences, spécialisé en informatique de gestion, il vous apporte conseils et expertises et vous accompagne du choix à l'intégration de votre solution : installation, paramétrage, formation et services associés.

Ce réseau de partenaires à haute valeur ajoutée, formé et agréé par Cegid, vous garantit une approche de qualité et une véritable relation de proximité.

Informations Commerciales :

- Auprès de votre Cegid Business Partner
- Par Tél. 0 820 901 802 (0,12 € TTC/Min)
- Par Fax 0 820 901 822 (0,12 € TTC/Min)
- Par E-mail : businesspartner@cegid.fr

Organiser un espace de travail sur mesure

Point d'entrée unique et sécurisé à l'ensemble de vos applications, Cegid Business Portal vous permet d'organiser selon vos besoins votre espace de travail

■ Gestion des habilitations

- Notion de profil, de rôle et d'utilisateur
- Single sign on, authentification NT

■ Organisation des pages

- Organisation des vignettes
- Présentations multiples de l'espace
- Disposition des pages (nombre, intitulé...)
- Personnalisation et intégration d'éléments visuels
- Intégration XML de contenus web

■ Sélection directe de vos applications

- Accès aux différents modules fonctionnels
- Accès direct aux rapports et états de l'application

■ Intégration des outils Internet et bureautiques

- Liens vers les applications bureautiques et l'ensemble de vos applications
- Affichage des documents récents
- Liens vers tout type d'URL
- Fils d'informations RSS



L'information utile toujours à disposition

Bénéficier d'un circuit de validation des bons à payer

Cegid Business Portal intègre, si vous disposez du progiciel Cegid Business Comptabilité d'un workflow de validation des bons à payer

■ Gestion des bons à payer

- Gestion des viseurs
- Définition du circuit de validation
- Types de visas
- Modèles de mails d'alerte
- Initialisation et génération des bons à payer
- Envoi des mails d'alerte
- Suivi des bons à payer
- Suivi des rejets
- Gestion des relances des pièces à viser

Disposer d'indicateurs et d'alertes pertinents pour une analyse et une prise de décision rapides

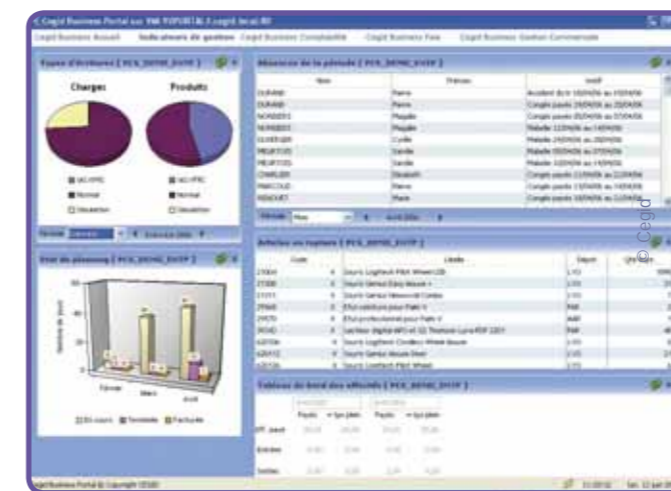
Cegid Business Portal facilite l'accès aux informations et vous proposant un large éventail d'indicateurs et d'alertes prédéfinis par domaine

■ Comptabilité - Finance

- Echancier client / fournisseur
- Effets escomptés non échus
- Impayés clients
- Retards clients
- Marge brute et valeur ajoutée
- Nombre de lignes d'écritures
- Soldes bancaires en valeur

■ Achat

- Articles en rupture
- Taux de retour des articles



Une vision transversale et des indicateurs métiers personnalisables en fonction de vos besoins

■ Ventes & Marketing

- Actions commerciales
- Actions en retard
- Analyse des ventes
- Analyse du New Biz
- Evolution des commandes
- Encours client
- Evolution des ventes
- Nombre de clients par type
- Propositions commerciales
- Synthèse des ventes
- Tableau de bord des ventes
- Top 10 des ventes
- Ventes par famille de produits

■ Suivi d'affaires

- Planning
- Portefeuille des affaires
- Palmarès des affaires

■ Paie & RH

- Liste des absents
- Absents par motif
- Contrat CDD à échéance
- Départ des collaborateurs
- Fin de période d'essai
- Dossier COTOREP à traiter
- Analyse de l'effectif par contrat
- Visites médicales à échéances