

Chaque matin, vous avez le monde à conquérir.
Nous aussi.



Cegid

VOUS AVANCEZ NOUS AVANÇONS

Cegid, éditeur de solutions de gestion

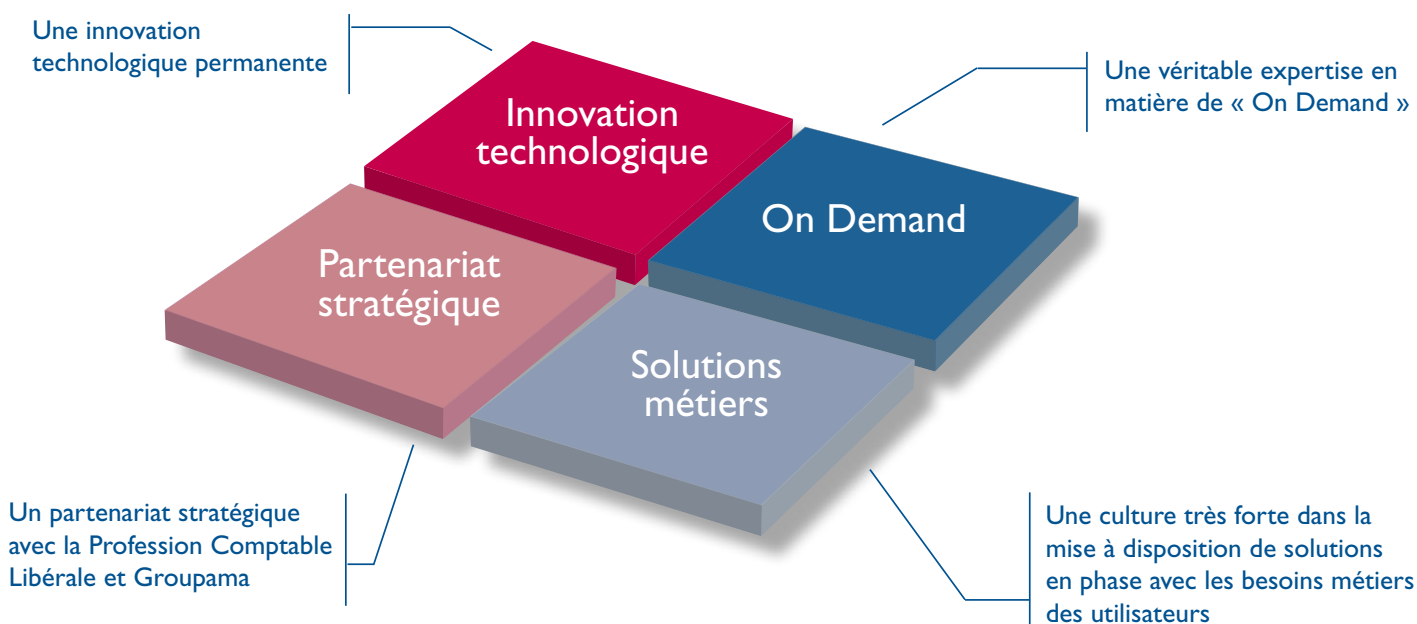
Pour Cegid, chaque solution répond à un enjeu précis et prend en compte les particularités de chaque métier.

Avec des technologies qui s'intègrent naturellement, une information disponible tout le temps et partout, Cegid donne une nouvelle dimension à l'informatique: la création de valeur pour l'entreprise et ceux qui y travaillent.

4 domaines d'expertise,



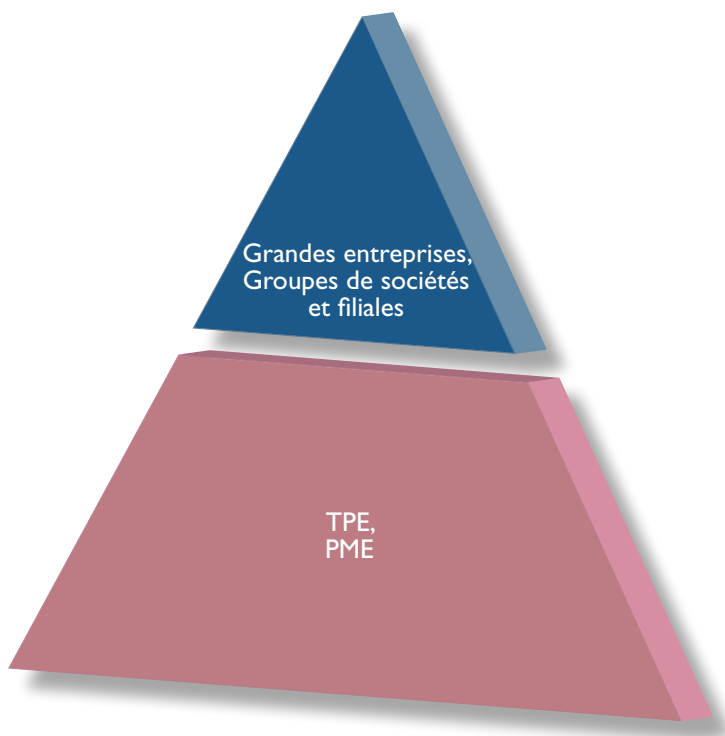
4 atouts stratégiques,



« L'informatique doit s'adapter aux besoins des entreprises, et non l'inverse. »

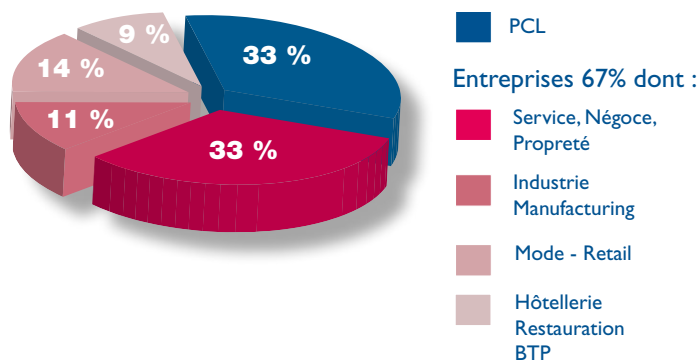
Logiciels et services adaptés, mode d'exploitation à la demande, modularité et évolutivité de l'offre permettent à Cegid de répondre aux besoins de toutes les entreprises et de les accompagner dans leur croissance et leur développement.

2 segments de clients,



pour une réponse adaptée à des métiers ciblés

Répartition du chiffre d'affaires par secteur d'activité



1^{er} éditeur français de solutions de gestion

- **Top 10** européen (source PAC)
- **2 000** collaborateurs
- **39 agences** en France
- **180** distributeurs
- **350 000** utilisateurs
- **3 500** sites clients à l'étranger
- Une offre en 18 langues
- Implantations à New York, Barcelone, Milan, Shenzhen, Singapour, Casablanca

CA 2007 : 241 M€
Coté en bourse depuis 1986
(Euronext Paris - Compartiment B)

Sommaire

Cegid
SOLUTIONS D'INFORMATION

Cegid
SOLUTIONS D'INFORMATION

Cegid
SOLUTIONS D'INFORMATION

Cegid
SOLUTIONS D'INFORMATION



En confiant sa gestion à Cegid, Carré Blanc peut dormir sur ses deux oreilles.

Hip Up[®] a choisi Cegid pour être au Top.

Dans la famille Cegid, Comptoir de Famille demande a solution intégrée.

Cegid, le rapprocher des étoiles est prêt à décrocher la lune.

Cegid, logiciels de gestion et systèmes d'information pour les entreprises et les entrepreneurs.
www.cec.fr

Cegid, logiciels de gestion et systèmes d'information pour les entreprises et les entrepreneurs.
www.cec.fr

Cegid, logiciels de gestion et systèmes d'information pour les entreprises et les entrepreneurs.
www.cec.fr

Cegid, logiciels de gestion et systèmes d'information pour les entreprises et les entrepreneurs.
www.cec.fr

VOUS AVANCEZ



Cegid, éditeur de solutions de gestion

Éditorial

Jean-Michel Aulas, Président	6
Patrick Bertrand, Directeur Général	10
L'écosystème Cegid, des hommes et des partenaires	12
Une implantation internationale	14
Un partenariat avec la Profession Comptable Libérale	16
L'offre Cegid	18
Une information « On Demand » et une technologie innovante	22
Les chiffres clés	24
Des actions responsables, un investissement durable	26
Exercice 2007	29

NOUS AVANÇONS

Et si 2008 était un nouveau 1983 ?

Les années à venir seront marquées par une évolution importante tant du côté de l'offre que de la demande en matière de systèmes d'information. Ces changements constituent une opportunité formidable de développement pour le groupe Cegid. Le marché est là et le partenariat avec Groupama donne au Groupe l'assise financière indispensable à ce nouveau tournant.

En 1983, année de création de Cegid, notre premier client, la Profession Comptable, a été confronté simultanément à l'arrivée du nouveau plan comptable révisé et à de nouveaux enjeux en matière de systèmes d'information liés à l'émergence de l'ordinateur individuel permettant de décentraliser l'informatique professionnelle. C'est à ce moment-là que j'ai décidé de créer Cegid, convaincu que l'informatique décentralisée apporterait aux cabinets la souplesse et la latitude indispensables à leur développement. Très vite, la Profession nous a fait confiance et Cegid est devenu leur premier fournisseur. Ensemble, nous avons montré que l'audace, appuyée sur une technologie solide et résolument moderne, était souvent à la base des projets les plus ambitieux.

Ce développement nous a rapidement permis, par le biais d'un partenariat permanent, d'apporter à la Profession les outils indispensables à leurs clients et le positionnement de Cegid a évolué. **Cegid s'est alors progressivement imposé comme un partenaire de l'entreprise, de la TPE au grand groupe.** Puis le développement organique du Groupe, associé à une politique maîtrisée mais ambitieuse de croissance externe, a permis d'installer solidement Cegid sur son marché.

Cegid est ainsi passé d'une phase pionnière à une phase de fort développement, avec une volonté clairement affirmée d'acquérir, au-delà des professions de conseil, une position importante sur le marché français des solutions de gestion.

En 1999, l'entreprise en pleine croissance, choisissait d'intégrer Servant Soft, renforçant d'autant son expertise auprès des entreprises, notamment par le biais de produits de Finance et Fiscalité, comme Etafi, solution de Reporting financier toujours référente sur le marché des moyennes et grandes entreprises. En 2005-2006, le rapprochement avec Ccmx confortait Cegid dans sa place de leader français et son savoir-faire en matière de solutions de gestion pour les Directions Financières, Fiscales et des Ressources Humaines.

Depuis sa création, Cegid a choisi délibérément de se développer en répondant aux besoins « métiers » des entreprises. Le développement interne et la politique de croissance externe du Groupe s'appuieront sur ce principe : les acquisitions successives viendront progressivement renforcer les marchés phares adressés par Cegid (l'expertise comptable bien sûr, mais aussi la Mode et le Retail, l'Hôtellerie-Restaurant, l'Industrie, le BTP...).

2007 a vu se concrétiser notre objectif de positionner Cegid parmi les leaders dans chacun de ses quatre domaines d'expertise sur lesquels son savoir-faire en matière de produits et de services est maintenant pleinement reconnu par les entreprises de toute taille.

« Avec l'arrivée des solutions de gestion intégrées pour les grands groupes, Cegid a une nouvelle fois anticipé en prenant un second virage. »

Dans le même temps, avec l'arrivée au début des années 2000, des solutions de gestion intégrées pour les grandes entreprises, Cegid a une nouvelle fois anticipé. Le Groupe a pris un second virage, afin de pouvoir aussi proposer aux entreprises du Middle Market, un ERP doté d'une technologie moderne, performante et prenant en compte leurs contraintes. Le rapprochement avec Apalatys, qui disposait d'une technologie déjà avancée, a ouvert un chantier important visant à remplacer la gamme alors commercialisée, par un outil capable de rivaliser avec les plus grands ERP. Mieux adapté aux spécificités des entreprises moyennes/grandes, cet outil disposera de la souplesse nécessaire à une intégration sans rupture technologique brutale. D'autre part, sa plateforme technologique innovante, agnostique et 100 % web, nous a permis de nous appuyer sur les succès et les avancées de Microsoft, mais aussi de collaborer avec tous les constructeurs et acteurs du marché.

L'année 2000 a ainsi vu la naissance de l'ERP modulaire Cegid Business et de ses déclinaisons sectorielles.

Parallèlement, les modes d'utilisation des systèmes d'information ont évolué sous l'impulsion des formidables opportunités qu'apporte Internet en matière de communication, d'échange et de partage de l'information.



Jean-Michel Aulas,
Président.

« L'audace, appuyée sur une technologie solide et résolument moderne, est souvent à la base des projets les plus ambitieux. »

C'est ainsi qu'ont émergé de nouveaux modèles regroupés sous les acronymes ASP, On Demand, Software as a Service.

Ils traduisent la forte attente des utilisateurs d'une informatique qui n'est plus seulement considérée comme un outil logistique de traitement et de calcul des données. Le système d'information devient un fournisseur d'informations pertinentes pour le pilotage de l'entreprise, accessible facilement et à tout moment, associant contenant et contenu et déployable facilement quel que soit le lieu géographique des implantations opérationnelles. Cegid a su de nouveau accompagner cette évolution en associant des équipes qui ont développé cette expertise depuis plusieurs années et en intégrant dans sa démarche des partenariats lui permettant d'enrichir ses offres de toutes les informations et systèmes nécessaires à la réalisation des différentes missions des entreprises.

Parallèlement, la mondialisation change la donne. La stratégie de concentration des différents acteurs est omniprésente et indispensable pour pouvoir continuer à croître dans un environnement de plus en plus compétitif. Le développement de Cegid ne pourra pas s'appuyer sur ses seuls acquis, tant pertinents et solides soient-ils. L'indépendance technologique du Groupe et son expertise sectorielle ont donné à Cegid une force et un positionnement indiscutables, mais qui ne suffisent plus à son développement. Ces atouts doivent désormais être associés à des partenaires puissants, forts de compétences complémentaires à celles de Cegid afin de mutualiser les ressources. C'est pour cette raison que Cegid a souhaité s'associer à Groupama.

Dans un contexte social, fiscal et législatif de plus en plus complexe, l'apport de moyens technologiques innovants issus des compétences de Cegid, associé au savoir faire de Groupama et du Gan en matière de contenu, permettra de proposer aux entreprises de toute taille et aux professions de conseil des

Web services collaboratifs totalement adaptés à leurs métiers, services qui devront être aussi faciles d'accès que le téléphone ou l'électricité.

Dans cet esprit, le développement d'eWS, plateforme de communication et de services en ligne, et la récente intégration de Comptanoo, avaient déjà initié un nouveau modèle de services. Avec la puissance de Groupama et la collaboration autour de ressources et d'objectifs communs, c'est une phase importante du développement de Cegid qui se présente aujourd'hui et qui va nous permettre de poursuivre les fortes ambitions que nous avons dès 1983.

Le monde évolue, marqué par une présence de plus en plus forte de ce que l'on appelle maintenant l'économie numérique.

En saisissant les formidables opportunités que les évolutions d'Internet permettent, Cegid dispose aujourd'hui des moyens propices à un développement extraordinaire.

Beaucoup plus fort sur le plan capitaliste, beaucoup plus évolué sur le plan technologique, beaucoup plus crédible vis-à-vis des constructeurs internationaux, Cegid peut prétendre à des positions de leader européen sur ses domaines d'expertises.

L'accompagnement de nos clients en Europe, en Chine ou aux Etats-Unis a déjà permis aux équipes de développement de mettre à disposition des professionnels de différents secteurs d'activité des solutions pertinentes, complètes et technologiquement compétitives partout dans le monde. Ce travail, réalisé pour et avec nos clients, peut permettre à Cegid, avec cette nouvelle puissance, de revendiquer également des positions de leader européen, voire mondial, sur des métiers comme la Mode, le Retail, mais aussi l'Industrie ou même l'Hôtellerie.

Je suis très fier du parcours de Cegid en 25 ans. De la start-up au leader français des progiciels de gestion, ma philosophie est restée la même : offrir à toute entreprise, de la TPE au grand Groupe, l'outil lui permettant de rester compétitive et de se développer.

Très attaché à vous tous, je resterai, quant à moi, très présent à vos côtés et veillerai à ce que Cegid garde avec ses clients, collaborateurs, partenaires et actionnaires, la relation de proximité, de fidélité et d'innovation qui a fait son succès.

Jean-Michel Aulas
Président



Jean-Michel Aulas,
Président.

*« Je suis très fier
du parcours de Cegid
en 25 ans. »*

2007 : objectifs atteints !

De fortes ambitions pour 2008 et les années à venir...

Depuis sa création, le succès de Cegid s'est construit sur l'association d'un développement organique soutenu et d'une croissance externe maîtrisée.



Avec le rachat de Ccmx, un challenge important se présentait à nous. L'exercice 2007 a concrétisé la véritable première année d'intégration complète. Nos objectifs ont été atteints. Nous avons ainsi montré notre capacité à intégrer des structures de

toute taille tout en garantissant une forte pérennité de leur solution informatique aux clients des sociétés acquises, élément essentiel pour conserver leur confiance.

L'exercice 2007 a constitué la quatrième année consécutive de progression de nos résultats et de notre rentabilité. Au-delà des chiffres qui marquent notre volonté de construire le groupe dans la durée, ces dernières années se sont aussi traduites par une progression de nos parts de marché.

L'échange permanent que nous entretenons avec nos prospects, clients et partenaires nous permet d'avoir une vision claire du marché. Les entreprises attendent aujourd'hui des solutions informatiques dédiées et adaptées précisément à leurs besoins. Le système d'information, cœur de l'entreprise, doit tout d'abord intégrer les particularités de chaque secteur d'activité et mettre la technologie

au service des fonctionnalités métiers. Un seul credo pour Cegid : l'informatique doit s'adapter aux besoins des entreprises et non l'inverse. Le système d'information doit ensuite faciliter l'accès à l'information « everytime » et « everywhere », tout en prenant compte les contraintes de sécurité, de traçabilité et d'archivage de l'information.

Cegid a bien saisi ces enjeux qui constituent le socle de notre stratégie. Fondée sur une expertise forte dans quatre domaines bien identifiés (ERP, Ressources Humaines, Finance / Fiscalité et solutions métiers), la stratégie précise engagée par le groupe depuis plusieurs années a permis de positionner Cegid parmi les groupes leaders dans ces domaines de compétences. Notre maîtrise des technologies, les partenariats forts que nous avons développés et la complétude de notre offre constituent de véritables atouts, avec l'ambition d'adresser deux cibles de clientèles, les TPE / PME d'une part et les moyennes / grandes entreprises d'autre part.

Cegid a ainsi les moyens d'accélérer son expansion dans les années à venir. En premier lieu, en s'appuyant sur l'ensemble de son écosystème - et notamment, son réseau de ventes indirectes, ses partenaires Conseils et Consultants - qui lui permet de mutualiser ses ressources et compétences avec ses partenaires.

Les récents succès du Groupe auprès de grands comptes ont confirmé la pertinence de l'approche de Cegid sur le marché des moyennes / grandes entreprises et des groupes de sociétés. Cegid peut

également poursuivre le développement de son activité sur son cœur de cible, notamment dans les secteurs de la Mode, du Retail, de l'Industrie et de l'Hôtellerie-Restauration ou dans ses domaines d'expertise Finance-Fiscalité et Paie/Ressources Humaines. Le développement de l'activité « On Demand », fortement portée par le marché constitue aussi un axe majeur pour 2008, de même que l'accélération de notre capacité à accompagner nos clients à l'international. Cegid est en effet un des rares éditeurs capable d'accompagner les entreprises du secteur de la Mode et du Retail sur trois continents (Amérique du Nord, Europe et Asie) et entend bien profiter de cet avantage concurrentiel pour dynamiser son développement à l'étranger.

Enfin, la mise en œuvre opérationnelle du partenariat avec Groupama / Gan à destination de la PCL et des TPE et la poursuite de la politique de croissance externe devraient permettre au groupe Cegid de renforcer son positionnement.

Notre objectif pour les années à venir est d'inscrire le développement du Groupe dans une démarche offensive tout en préservant la capacité du Groupe à améliorer ses performances financières.

Patrick Bertrand
Directeur Général



Patrick Bertrand
Directeur Général

*« Une vision claire,
Une stratégie précise,
Un magnifique
positionnement, autant
d'atouts à utiliser sans
réserve pour accélérer
le développement du
Groupe dans les
années à venir. »*

L'écosystème Cegid, des Hommes et des Partenaires

39 agences de proximité, 180 distributeurs, mais aussi 7 000 cabinets d'expertise comptable, 350 consultants indépendants, 200 écoles partenaires pour une relation unique entre Cegid et ses clients.

39 agences commerciales

Réparties sur tout le territoire, les agences commerciales du Groupe spécialisées métiers (Mode, Retail, Manufacturing, Hôtellerie-Restauration, BTP...) entretiennent une relation de proximité avec leurs clients.

Cette force commerciale de près de 420 personnes est de plus soutenue par 60 commerciaux sédentaires en lien direct au quotidien avec les clients de Cegid.



Un réseau de 180 Cegid Business Partners

Complémentaires des offres métiers et des implantations directes du Groupe, les 180 Cegid Business Partners, agréés par Cegid, sont chargés d'étudier les besoins des PME de leur région, puis de déployer une solution personnalisée reposant sur l'offre Cegid Business.

Un partenariat historique

Plus de 7 000 Experts-Comptables utilisateurs de solutions Cegid peuvent également conseiller leurs clients entreprises dans le choix et l'utilisation de solutions informatiques de gestion.

350 consultants indépendants avec le C³

350 consultants apportent désormais leurs compétences au déploiement de solutions Cegid Business. Membres du Club Conseil Cegid (C³) ou issus de SSII ou de cabinets de conseil, ces consultants connaissent les atouts de l'offre Cegid et en sont le relais auprès de leurs clients.

L'accord Cegid / Groupama - Gan

La mise en œuvre des synergies entre Cegid et Groupama / Gan Assurances est engagée. Elle s'appuie sur le savoir-faire des équipes de développement Cegid, le portail de services de Comptanoo (filiale du groupe Cegid), et sur l'expertise métier de Groupama et de Gan Assurances. Ce partenariat industriel fournira notamment aux Experts-Comptables, des moyens technologiques innovants et du contenu informatif, leur permettant d'offrir aux TPE-PE des produits et services pluridisciplinaires, complémentaires de leur mission principale.

« Autant de ressources rassemblées dans un unique objectif: développer l'expertise et enrichir les offres de produits et de services pour multiplier les pôles de proximité clients. »

Plus de 200 écoles partenaires avec Cegid Éducation

Lancé en 2004, le programme Cegid Éducation offre aux grandes écoles, universités et lycées, la possibilité de mettre à disposition des utilisateurs professionnels de demain des solutions de gestion adaptées aux besoins des entreprises.

Reconnu d'Intérêt Pédagogique, Cegid Éducation rassemble déjà plus de 80 établissements de l'enseignement supérieur, 120 lycées et plus de 6 000 étudiants.

Le succès du deuxième Forum Cegid Éducation organisé le 20 mars 2008 à Paris confirme l'intérêt porté à ce programme par le monde de l'Éducation. Lors de ce forum désormais événement de référence, plus de 80 établissements sont venus échanger autour de débats constructifs et confirmer leurs attentes d'un partenariat toujours plus étroit entre le monde de l'Entreprise et celui de l'Éducation.



Henri Lachmann,
Président du Conseil de
Surveillance de Schneider Electric

2^{ème} Forum
Cegid Éducation
20 mars 2008



Claude Allègre et Jean-Michel Aulas



Je suis toujours
en avance d'une solution.

Delphine Vigneron, Ingénieur Commercial

Cegid, l'esprit de
conquête

2 000 collaborateurs

Les collaborateurs de Cegid développent continuellement une double compétence afin d'apporter les meilleures réponses, tant en termes de technicité qu'en termes de connaissance des métiers de leurs clients. Consultants, développeurs, commerciaux, conseillers intégrateurs, leur formation à haut niveau leur donne les atouts nécessaires à un service de haute qualité.

Cegid recrute en permanence pour renforcer ses équipes et attirer les meilleurs talents. Vous souhaitez réussir en équipe, vous investir, développer un plan de carrière: www.cegid.com/emploi

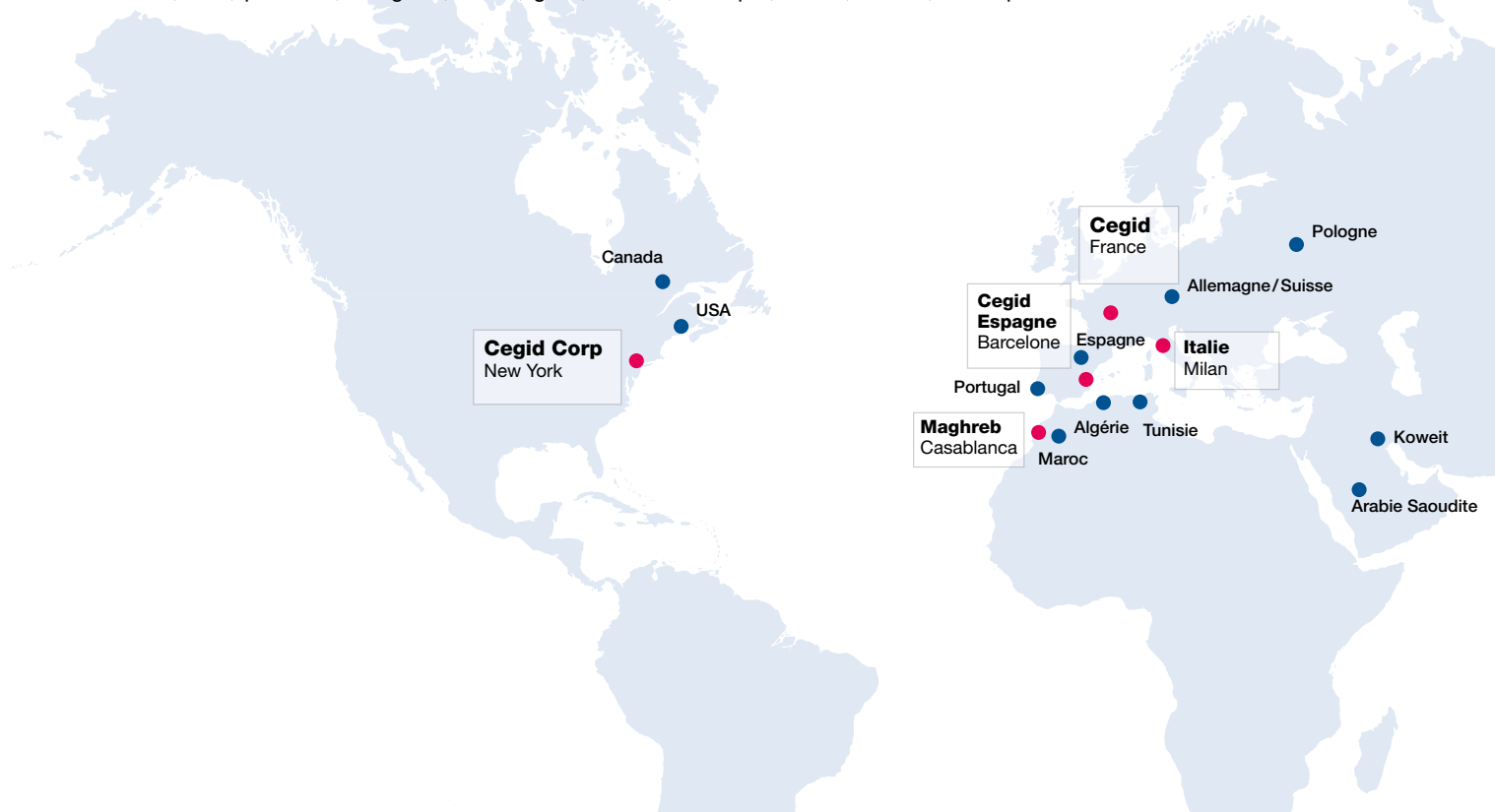
Devenez
CegidPeople

Une implantation internationale dynamisée par nos clients

« L'ensemble de l'offre Cegid a été pensé pour l'International dès sa création. »

À travers ses filiales et son réseau international de partenaires, les solutions Cegid sont déployées dans plus de 40 pays.

Plus de 3 500 sites clients dans le monde utilisent les solutions Cegid. Des équipes d'assistance et de déploiement multilingues sont réparties sur l'Europe, le Maghreb, les USA et la Chine. Les solutions intègrent nativement les spécificités locales et sont développées en dix-huit langues : français, anglais, chinois simplifié et traditionnel, allemand, italien, espagnol, portugais, néerlandais, turc, polonais, hongrois, russe, grec, finnois, tchèque, serbe, croate, slovaque.



Christophe Raymond
Directeur Général Adjoint

« L'ensemble de l'offre Cegid a été pensé pour l'International dès sa création et la structure de nos applications a été conçue en ce sens. Au-delà d'un dictionnaire qui permet aux applicatifs d'être multilingues, la technologie Web Access permet à l'offre Cegid Business d'être accessible partout dans le monde en temps réel à partir d'une simple connexion ADSL. De plus, l'adoption de la norme Unicode au cœur de la plateforme de développement de Cegid a ouvert au Groupe la porte des marchés asiatiques. Désormais, une entreprise internationale peut déployer un seul et même ERP pour l'ensemble de ses filiales, en utilisant la même plateforme et les mêmes applications en Europe, qu'en Amérique ou en Asie. »



Pierre Dianteill
Directeur Marketing
et International

« Le groupe Cegid a toujours inscrit son développement à l'international dans une optique d'accompagnement de ses clients. Le Groupe est l'un des rares acteurs du secteur de la mode et du retail à pouvoir déployer une solution homogène sur les cinq continents. Notre positionnement permet au Groupe d'aller plus vite et plus loin dans son implantation internationale. »



- **3 500** sites clients dans le monde
- **40** pays
- Une offre en **18** langues
- Une **hotline dédiée** par pays

Arche



« Il était important pour nous de rationaliser mondialement notre organisation informatique avec les solutions Cegid : nous voulions que chaque continent dispose du même niveau d'information et utilise les mêmes technologies. »

Pierre-Emmanuel Hélaïne,
Directeur Général d'Arche



« A ce jour, l'ensemble de nos 150 points de vente répartis sur 20 sites en Europe utilise la solution Cegid au quotidien. »

Jean Leroux,
Directeur des Systèmes d'Information d'Aelia



« Il est indispensable de pouvoir échanger en temps réel et en toute sécurité avec la mise en place d'un progiciel commun, multilingue et communiquant. »

Ralph Riches,
Directeur Général de Renato Nucci

Un partenariat stratégique avec la Profession Comptable

La relation historique entre Cegid et la Profession Comptable garantit l'expertise du Groupe en matière de gestion, optimise la productivité des cabinets et les synergies entre les entreprises et leur Expert-Comptable.

Une offre complète à destination de la Profession Comptable

Cegid est le 1^{er} fournisseur de solutions informatiques pour la Profession Comptable avec **Cegid Expert - Quadra Expert - Ccmx Expert**.

Production comptable et révision, production fiscale, production sociale, missions de conseil, secrétariat juridique, fiscalité personnelle, audit et commissariat aux comptes, gestion du cabinet, plateforme collaborative de communication et de services en ligne : la diversité et la modularité des solutions proposées permettent d'apporter aux cabinets d'expertise comptable et d'audit une étendue fonctionnelle couvrant toutes les missions qui leur sont confiées.



Une offre dédiée aux TPE

Afin de laisser aux dirigeants de TPE le temps de se concentrer sur le développement de leur entreprise, Cegid propose une gamme de solutions de gestion packagées ou On Demand adaptées à leurs besoins en synergie avec les Experts-Comptables.

Des solutions packagées :

- Solutions de gestion : Comptabilité, Facturation, Gestion commerciale, Point de vente...
- Solutions métiers dédiées notamment aux TPE des secteurs Manufacturing, Mode, Retail, Hôtellerie-Restauration, BTP...

Une collaboration étroite avec les Experts-Comptables

Avec le club utilisateurs « Aprimex », association animée par les Experts-Comptables eux-mêmes, la Profession Comptable joue un rôle fondamental dans la définition des priorités et dans la bonne adéquation entre produits et services développés et ses besoins.



Antoine Wattinne
Directeur des
Marchés PCL et TPE

« Intégrant à la fois pertinence technologique et savoir-faire métier, l'accord Cegid-Groupama donnera lieu à la naissance d'outils d'aide à la décision, de services de paies dynamiques liés aux conventions collectives, de logiciels de gestion de la relation client plus avancés, pour produire de nouvelles missions de conseils et de services auprès des entreprises clientes du cabinet... »

« L'alliance Cegid et Groupama nous offre des perspectives d'offres et de services nouveaux spécifiquement dédiés aux professionnels du conseil et à leurs clients entreprises. »

eWS, sWS, Comptanoo... **Une nouvelle génération de services en ligne pour être au cœur de l'économie numérique**

Cegid est aujourd'hui le premier fournisseur de portail pour les TPE et le seul acteur du marché capable de mettre à disposition des petites entreprises des solutions de gestion collaboratives sur Internet qui simplifient et optimisent l'action de l'Expert-Comptable.

C'est le cas d'**eWS**, véritable plateforme de communication et de services en ligne, qui via une simple connexion internet, permet à l'Expert-Comptable de mettre à disposition de ses clients entreprises un ensemble de services partagés: de la restitution immédiate en ligne des documents produits par le cabinet, jusqu'à une gestion collaborative en mode ASP.

Avec **Cegid social Web Services**, plateforme de service social (veille, maintenance et paramétrage « on line » de l'application Paie-RH), l'Expert-Comptable dispose en temps réel d'applications de paie toujours prêtes à l'emploi, totalement en phase avec les conventions collectives de chacun de ses dossiers clients.

Avec les solutions du portail **Comptanoo**, Cegid propose une gamme de logiciels ASP et collaboratifs conçus pour accompagner les très petites entreprises, les indépendants et les créateurs (Comptabilité collaborative, Devis-Facturation, Tableaux de bord, Notes de frais, Courriers professionnels).



Une synergie entre entreprise et cabinet

La relation privilégiée que Cegid entretient de longue date avec la Profession Comptable lui permet de proposer aujourd'hui une large gamme de solutions pour ses clients créateurs, TPE et PME.

Des outils communicants, une ergonomie similaire, des échanges de données facilités, une fiabilité des transmissions,

Des gains de productivité immédiats pour l'entreprise et son Expert-Comptable.

L'offre Cegid

4 domaines d'expertise :

- ERP
- Ressources Humaines
- Finance Fiscalité
- Solutions métiers

L'ERP Cegid Business

Comptabilité, Immobilisations, Trésorerie, Gestion Commerciale, Gestion d'Affaires, Gestion Relation Client, Gestion de Production, Gestion des Ressources Humaines.

Système d'information global, orienté utilisateur, qui facilite la prise de décision et assiste quotidiennement l'entreprise dans sa gestion, de la TPE à la grande entreprise, **Cegid Business** intègre dans une même approche « progicielle », la dimension opérationnelle (gestion des données), le pilotage d'entreprise (Business Intelligence) et une approche portail personnalisable par l'utilisateur.



« L'objectif était de disposer au plus vite d'un référentiel unique et de comptes parfaitement unifiés et centralisés au niveau du groupe. Nous voulions également améliorer notre reporting, afin de mieux communiquer sur l'activité de nos différentes entités. Parmi les ERP confrontés à notre cahier des charges, **Cegid Business Place** s'est avéré être le seul qui répondait à ces besoins », indique Jean-Yves Caron, consultant qualité et responsable du projet « information financière » chez Linedata.

Ressources Humaines

Paie, Activité, Gestion des Temps, Formation, Compétences & Carrières, Recrutement, Reporting et Tableaux de bord RH, Masse Salariale, Frais Professionnels, Portail et Self-Services RH.

Avec ses solutions **Cegid Business Paie & RH** et **RH Place**, Cegid permet aux entreprises de se recentrer sur l'essentiel : la valorisation du capital humain, l'optimisation des processus RH et l'innovation en matière de politique RH.



« Nos contraintes d'organisation relatives au traitement de la paie sont importantes : nous disposons de délais très courts pour traiter, clôturer et transmettre notre reporting à la direction financière aux Etats-Unis. La solution **RH Place On Demand** répond à ces impératifs », se félicite Martine Gauthier, responsable de la gestion du personnel et du SIRH chez McDonald's.

Finance Fiscalité

Fiscalité, Juridique, Communication Financière, Reporting, Elaboration budgétaire, Consolidation.

L'offre Cegid Finance Fiscalité propose une gamme complète de solutions pour les directions financières et comptables avec **Cegid Etafi** la référence en matière de production d'états financiers, des solutions de consolidation **Etafi Conso** et **Cegid FCRS** et de gestion de la performance financière avec ses offres d'élaboration budgétaire et de reporting **Cegid Planning** et **Open Executive**.



« Avec **Cegid Etafi**, nous disposons à chaque instant d'une information fiable et en temps réel sur l'état d'avancement des liasses de chacune de nos filiales » explique Edith Parisot, Responsable Fiscal.

« L'entreprise veut aujourd'hui du flexible, du modulaire, de l'ouvert, du simple. »

- **14 000 sites clients** utilisent l'ERP Cegid,
- **18 000** entreprises équipées de nos solutions RH,
- **170 000** bulletins de paie traités chaque mois en mode « On Demand »,
- **4 millions** de salariés bénéficient chaque mois d'un bulletin de paie élaboré par un progiciel Cegid,
- **40 000** liasses fiscales transmises chaque année par le portail déclaratif Etafi.fr,
- **96 des 100** premiers groupes français et **70 %** des entreprises soumises aux obligations de télédéclarations utilisent une solution fiscale Cegid.



Gérard Simon
Directeur des Marchés Middle-Market et Groupes

« Les entreprises ont aujourd'hui une attente forte de leur partenaire informatique. Elles souhaitent bénéficier d'une offre dédiée, complète et pointue proposée par des acteurs qui connaissent parfaitement les spécificités de leur métier. L'expertise historique de Cegid en matière de ressources humaines, de finance-fiscalité et d'ERP a fait du Groupe un spécialiste reconnu sur ces différents métiers. »



Christophe Raymond
Directeur Général Adjoint

« Les entreprises attendaient de la première génération d'ERP intégration et transversalité, afin d'avoir une vision globale sur leur activité. Cette approche montre aujourd'hui ses limites.

Désormais, l'information prime sur la technologie. Internet a rendu essentiel le partage de l'information avec les partenaires, entre les collaborateurs, avec les clients et les concurrents. L'entreprise doit se doter de systèmes qui la rendent agile. Modulaire et basé sur une architecture orientée services (SOA), l'ERP nouvelle génération doit être simple à installer et d'un coût réduit. Grâce à des capacités élevées d'intégration, il se compose, se décompose et se recompose à l'infini.

Totalement orienté utilisateurs, l'ERP devient universel. En définitive, l'entreprise veut aujourd'hui du flexible, du modulaire, de l'ouvert, du simple. L'ERP nouvelle génération se doit d'apporter la réponse à toutes ces exigences. »

L'offre Cegid

4 domaines d'expertise :

- ERP
- Ressources Humaines
- Finance Fiscalité
- Solutions métiers

Une expertise historique, une connaissance parfaite des spécificités de chaque secteur d'activité, un service et des solutions adaptés, des équipes 100 % dédiées.

Mode

Gérer le sourcing de façon optimum pour améliorer la productivité et optimiser les stocks, tout en diminuant les coûts. Piloter le réseau de magasins en ayant le bon produit, au bon moment, au bon endroit.

Cegid Business Mode propose une offre métier adaptée à tous les acteurs de la filière, de la production à la distribution.

Retail

Leader de la gestion de la relation clients et de l'animation commerciale sur les points de vente, **Cegid Retail** connaît les exigences de la profession: un marketing client efficace, l'optimisation de l'assortiment et de l'implantation, un pilotage du prix, une dynamique du service client, l'amélioration du passage en caisse, une garantie de la disponibilité.

Gestion Magasins, Fraude & Sécurité, Encaissement, Fidélité & Animation Commerciale.

10 000 magasins équipés dans le monde, 20 000 caisses installées, 60 000 utilisateurs.

Manufacturing

De la TPI (Très Petite Industrie) aux groupes de PMI, la gamme **Cegid Manufacturing** répond aux attentes des industriels avec ses solutions **Pack PMISOFT** (pour les TPI de moins de 50 personnes), **Cegid PMI** (pour les PMI de 40 à 150 personnes) et **Cegid Business Manufacturing** (pour les PMI et groupes de PMI de plus de 100 personnes).

Gestion de Production, Gestion Commerciale-CRM, Supply Chain Management, Gestion Documentaire, Configurateur, SAV, EDI, Comptabilité-Finance et Paie-RH.

4 500 professionnels de l'industrie nous font confiance, une équipe de près de 150 personnes leur est dédiée.



Hôtellerie-Restauration

Vendre, réserver, accueillir, restaurer, facturer, acheter, entretenir, contrôler et analyser...

Les métiers du tourisme sont riches et variés. Facturation tactile, réservation, encaissement, prise de commande radio, head-office, yield management, mode autonome, ordonnancement et traçabilité: les offres **Cegid Business Hôtellerie**, **Cegid Business Restaurant** et **Cegid Business Traiteur**, premiers ERP dédiés à ces métiers, intègrent les spécificités de chaque secteur d'activité.

1 900 hôteliers et 3 500 restaurateurs clients Cegid

BTP

Les deux gammes **Cegid Business Suite BTP** et **Cegid Business Line Bâtiment** répondent aux exigences de tous les professionnels du BTP: PME, TPE et artisans du bâtiment.

Devis, Factures, Études et Situations, Gestion de Chantiers, Gestion des Interventions, Achats et Stocks...

Plus de 12 500 professionnels du BTP équipés Cegid

« Dès sa création, Cegid a pris en compte la dimension métier de ses clients en verticalisant son offre de logiciels et de services. »



Nathalie Echinard
Directeur des Marchés
Sectoriels

« Notre expertise métier s'est appuyée sur un important travail des équipes internes de recherche et développement de Cegid, mais aussi sur l'intégration, par une croissance externe soutenue et ciblée, d'éditeurs de solutions métiers et de leurs dirigeants.

Par leur connaissance du terrain et du métier, ceux-ci assoient notre position d'expert et de leader sur ces différents secteurs d'activité. »

Négoce

Cegid Business Négoce apporte la solution complète et intégrée pour exploiter sans rupture l'intégralité de la chaîne Achats-Ventes et combler les exigences de toute entreprise gérant des flux.

Services

Pour toutes les entreprises qui ont besoin de travailler avec un suivi d'affaires, l'offre Cegid permet d'avoir une vision complète de chaque affaire et de se concentrer sur sa productivité et sa rentabilité.

Propreté

Conçu sur mesure pour les professionnels de la propreté, Quadra PROPRETÉ est un outil de gestion globale qui intègre tous les paramètres spécifiques à cette activité.



« Les outils de Cegid répondent parfaitement à nos attentes et nous sommes prêts à les recommander à d'autres confrères. »

François Lofficial,
Directeur Adjoint du restaurant étoilé Régis et Jacques Marcon.



« Cegid Business Manufacturing correspond vraiment à l'idée que nous nous faisons d'un logiciel de gestion de production. »

Olivier Ebel,
Responsable Gestion de Production et Informatique de SOLFAB.



« Il était primordial de mettre en place une solution de gestion unique parfaitement adaptée au métier du textile. »

Joël Ginestet,
Directeur des Opérations de DDP.

Une information « On Demand » et une technologie innovante

Une recherche permanente pour libérer les clients des contraintes technologiques.

Cegid On Demand

L'approche éditeur / hébergeur de Cegid, évolutive et adaptée aux besoins de chaque entreprise, est unique en France. Les compétences industrielles du Groupe permettent d'apporter aux utilisateurs l'infrastructure, le savoir-faire et la sécurité indispensables pour accéder à leur système d'information en mode On Demand. Libérés des contraintes technologiques, ils peuvent ainsi consacrer leur temps et leurs investissements au cœur de leur métier.

De plus, quel que soit le modèle choisi (achat, outsourcing, ou location d'applications), chaque entreprise peut en changer de manière simple et transparente en fonction de l'évolution de ses besoins.

Un développement de l'activité supérieur au marché

2007 a vu une croissance du marché On Demand de 7,7 % (source PAC). Particulièrement plébiscité par les clients de Cegid, ce modèle a fait l'objet d'une croissance dans le Groupe de 16 % (progression du portefeuille de contrats 2007), générant ainsi un CA de plus de 10 M€.



Sylvain Moussé,
Directeur Hosting Services

« L'évolution du mode Software as a Service rentre dans sa seconde phase, celle bien réelle du développement accru des services à la demande en complément naturel des applications. Il appartient désormais de traiter la gestion de l'information dans sa globalité, en intégrant une parfaite interopérabilité entre les applications et les services. Sur ce point, seuls quelques acteurs ont la compétence et l'expérience. Le statut d'éditeur / hébergeur de Cegid permet au Groupe de maîtriser cette nouvelle donne. »



« Le statut d'éditeur / hébergeur de Cegid permet au Groupe de maîtriser cette nouvelle donne. »

« La façon de se connecter aux applications opérationnelles change en profondeur. »

Cegid Business Platform

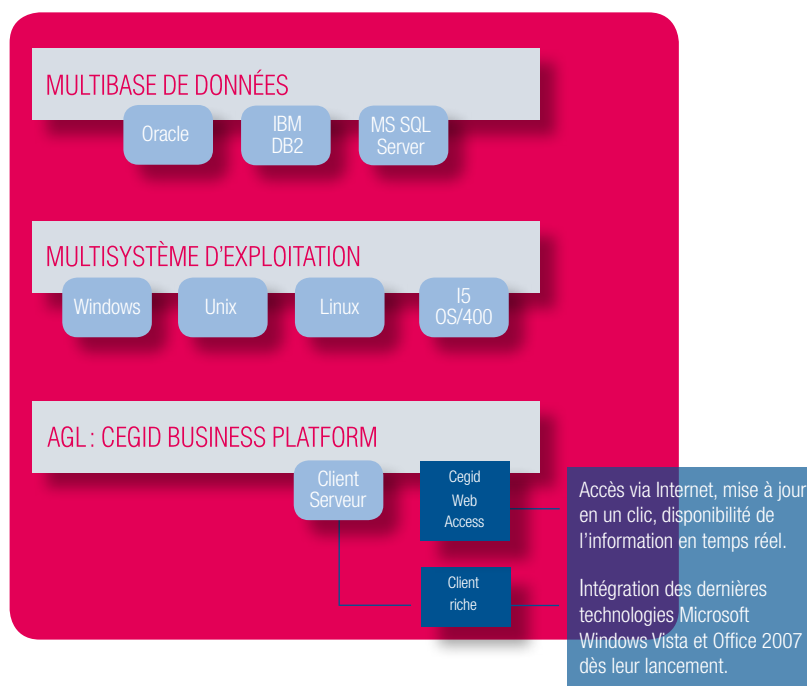
L'ensemble de l'offre Cegid est conçu à partir d'une plate forme de développement et d'intégration novatrice, « orientée web ». Agnostique en terme d'Operating Systems et de bases de données, Cegid Business Platform permet à l'offre applicative de s'intégrer quels que soient les choix technologiques du client et d'accéder à l'information « everywhere, everytime ».



Jean-Louis Decosse
Directeur Technique

« La façon de se connecter aux applications opérationnelles change en profondeur. L'utilisateur demande désormais un accès plus simple, plus direct et plus ludique à l'information. Il crée son propre espace de travail en ligne en fonction de ses besoins et l'ERP se doit d'être compatible avec tous les standards du marché (bureautique, messagerie...). Ces évolutions sont possibles grâce aux choix technologiques intégrés depuis l'origine dans Cegid Business Platform, ouverte et communicante, et résolument orientée services. »

évolutions sont possibles grâce aux choix technologiques intégrés depuis l'origine dans Cegid Business Platform, ouverte et communicante, et résolument orientée services. »



Acteur majeur de distribution de linge de maison, la chaîne Carré Blanc compte aujourd'hui 220 points de vente et a choisi Cegid pour la gestion des approvisionnements, la gestion commerciale et la gestion des points de vente.

Christophe Marrone, son Directeur Administratif et Financier, a décidé d'héberger son système d'information chez Cegid : « L'externalisation est un choix stratégique qui nous permet de recentrer l'ensemble des moyens internes humains et techniques sur le développement de notre réseau. C'est aussi l'accès à des services mutualisés importants en matière de sécurité et de technologie, et la possibilité de planifier et de maîtriser les coûts sur le moyen terme ».



Spécialisé dans la conception et la fabrication de produits de communication en cartonnage sur le lieu de vente, l'industriel Embaly, lors de son changement de système d'information, a cherché en priorité une solution métier hébergée.

« D'abord pour mieux nous concentrer sur notre cœur de métier, sans disperser nos efforts dans la prise en charge de l'exploitation et de la maintenance du système d'information. Ensuite parce que l'externalisation sécurise totalement nos données : plus de sauvegarde, ni de mise à jour », explique Olivier Thiesse, Directeur Administratif et Financier d'Embaly.

Les Chiffres Clés

Croissance de l'activité à forte valeur ajoutée

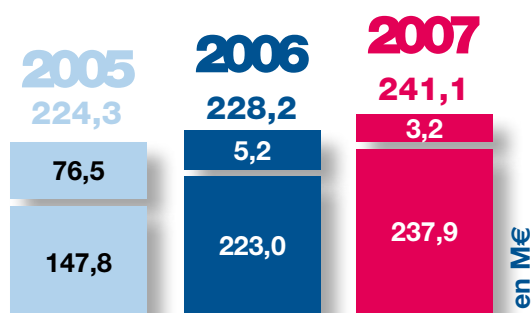
Licences et Services* : + 14 %

* Licences et Services : licences et prestations de services liées au déploiement.

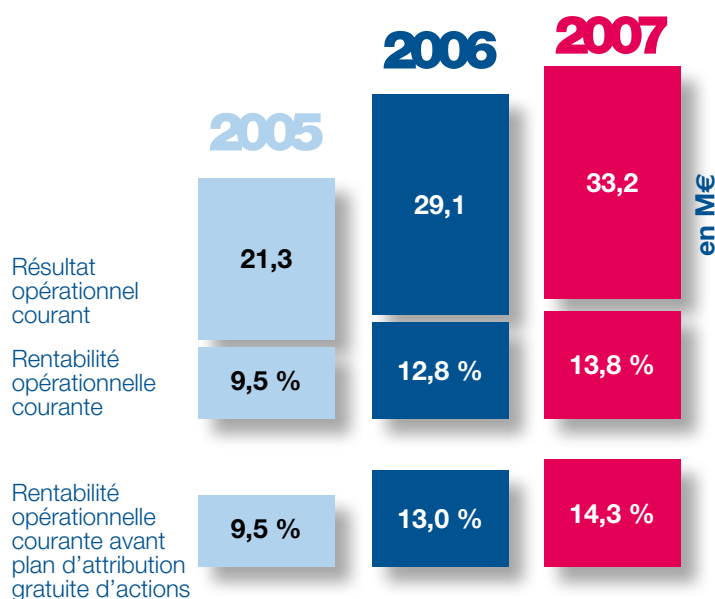
+10 % à périmètre constant (taux de croissance 2007 retenu par les cabinets d'analyse : fourchette de 5 à 9 %).

Variations de périmètre

Périmètre constant



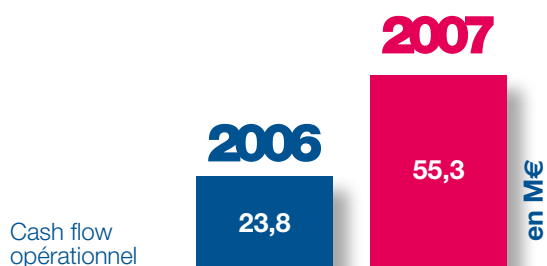
Nouvelle progression des résultats et de la rentabilité



Objectifs atteints pour la 4ème année consécutive de progression du résultat opérationnel courant (X 2,6 en 4 ans) et de la rentabilité opérationnelle courante.

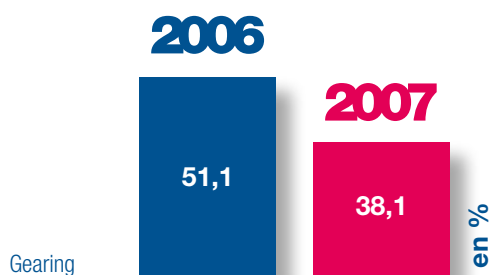
Une structure financière solide

Forte progression du cash flow opérationnel



Le cash flow opérationnel (variation de la trésorerie issue de l'activité) a été multiplié par 2,3 entre 2006 et 2007.

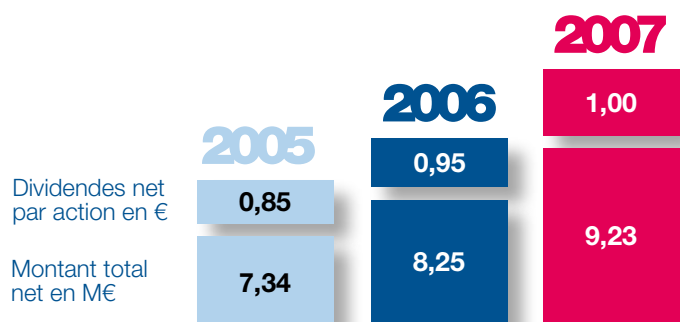
Amélioration du Gearing



Le Gearing, ratio « endettement financier net » (59,5 M€) sur « fonds propres consolidés » (156,1 M€) est de 38,1 % (51,1 % au 31 décembre 2006).

Dividende: une politique de distribution active et un rendement attractif

- Cegid Group dispose d'un profil de valeur de croissance et d'une politique de distribution active permettant de fidéliser son actionariat et de le remercier de sa confiance dans la durée.
- Dividende proposé à l'Assemblée Générale du 7 mai 2008: 1 €/action
- Rendement par action: 3,4 % (cours au 31/12/07 - 29,45 €), 4,4 % (cours au 31/03/08 - 22,5 €)
- Dividendes bruts distribués par Cegid Group depuis sa création : 125 M€ (avoir fiscal à 50 % inclus jusqu'en 2003)



Communication Financière

Cegid Group mène une politique d'information régulière par l'intermédiaire d'avis financiers qui font l'objet d'une diffusion via DiRelease et qui sont publiés dans la presse économique et financière à l'occasion de l'annonce des chiffres d'affaires, des résultats ou de tout autre événement important de la vie de l'entreprise, et de réunions organisées notamment sous l'égide de la SFAF. Un document de référence est également disponible sur simple demande ou téléchargeable sur le site www.cegid.com.

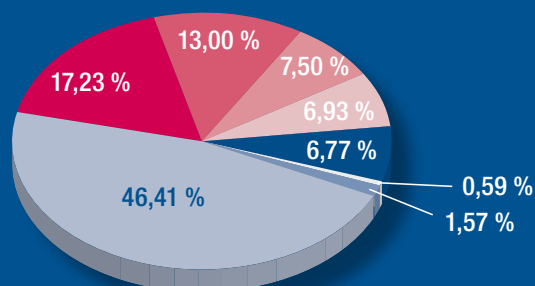
Le site Internet www.cegid.com permet d'accéder aux différents documents financiers en français et en anglais ainsi qu'à diverses informations concernant le Groupe.

Marché de cotation : Euronext Paris Compartiment B
Code ISIN : FR0000142703
Reuters : CEGI.PA
Bloomberg : CGD FP
ICB : 9537 Software
Indices : Small 90, Mid and Small 190, ITCAC et SBF 250

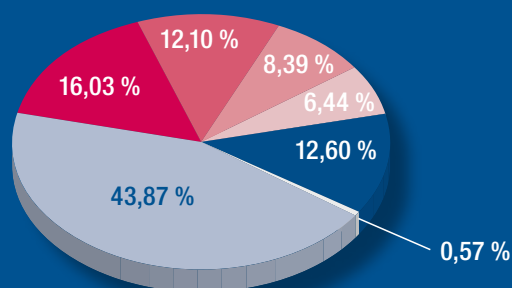
Cegid Group

Répartition du Capital au 31 mars 2008

En actions



En droits de vote



- GROUPAMA
- APAX (Fonds Commun de Placement à risques)
- Ulysse/Tocqueville dividende/ Odyssee
- EURAZEO
- ICMI
- Dirigeants
- Auto détention
- Public



Des actions responsables, un investissement durable

Pour un groupe leader sur son marché, la puissance n'est rien si elle n'est pas partagée. Soucieux de s'inscrire dans son environnement de façon durable, le groupe Cegid s'investit chaque jour dans des initiatives régionales et nationales qui tendent vers un même objectif : rapprocher l'Entreprise et les Hommes.

OL Fondation

Cegid est l'un des membres fondateurs d'OL Fondation, fondation d'entreprise créée par l'OL Groupe en 2007. Elle a pour objet de soutenir des associations qui œuvrent dans les domaines de l'insertion par le sport, l'éducation, l'aide aux personnes malades ou hospitalisées, et le soutien au sport amateur.

L'OL Fondation a identifié 6 associations avec lesquelles elle s'est engagée dans la durée. Parmi elles, Sport dans la Ville et Handicap International dans lesquelles Cegid a souhaité s'impliquer.

Sport dans la Ville a pour but d'accompagner, par un suivi personnalisé, des jeunes en difficulté en favorisant leur ouverture et en les guidant sur les chemins de la formation et de l'insertion professionnelle par le sport.

Cegid s'est associée à ce projet, tant par un soutien financier, que par l'engagement de salariés Cegid « Parrains » dans une action d'accompagnement auprès de plusieurs jeunes.



Cegid soutient le centre icom'. Créé en 1996 dans le cadre du Programme France de Handicap International, l'icom' a pour mission de faciliter l'accès aux Technologies de l'Information et de la Communication (TIC) aux personnes handicapées. Plusieurs projets communs permettent à Cegid d'apporter son soutien technologique ou de relayer la communication de l'Association.



Cegid a participé à la semaine du Handicap à Paris et à Lyon visant à mettre en relation entreprises et handicapés. Créée en 1997 par L'ADAPT, cette semaine de mobilisation a pour objectif de rapprocher l'entreprise de personnes handicapées en recherche d'emploi.

Les rencontres « Nes et Cité »

Ces manifestations mettent en relation des candidats à l'emploi issus des cités avec des entreprises susceptibles de les recruter.

Cegid a souhaité s'associer à plusieurs reprises à Nes et Cité dans le cadre d'actions locales.

- Le 22 juin 2007, les loges du stade de Gerland se sont transformées en centre de recrutement. Chaque loge est devenue un espace dédié à une entreprise pour des entretiens d'embauche. Un lieu à fort pouvoir d'attractivité pour les jeunes et inhabituel pour les entreprises...
- Le Bus de la semaine de la diversité. Plus de 200 jeunes ont pu rencontrer la DRH de Cegid et échanger sur les possibilités offertes par le Groupe.

L'Opération Phoenix

Cette opération vise à accompagner des jeunes titulaires d'une formation supérieure généraliste, rencontrant des difficultés au niveau de leurs débouchés professionnels. Cegid s'est engagée à promouvoir le dispositif par l'accueil de plusieurs jeunes qu'elle formera aux spécificités du Groupe et intégrera dans l'entreprise.

Fondation Paul Bocuse

Créée en 2004, à l'initiative des proches de Paul Bocuse, la Fondation a pour mission essentielle de sauvegarder et de transmettre le savoir-faire des métiers de l'Hôtellerie Restauration. Cegid est l'un des membres fondateurs de la Fondation qui rassemble des femmes et des hommes du monde de l'Hôtellerie-Restauration, mais aussi des personnalités, chefs d'entreprises... tous animés par la même passion des valeurs portées par les arts culinaires.



Le Petit Monde

Cette association est attachée à l'amélioration du cadre de vie de l'enfant hospitalisé et de sa famille, au cœur de l'hôpital Femme-Mère-Enfant en région lyonnaise. Depuis l'origine, Cegid a accompagné ce projet par un soutien financier, mais aussi en développant une vraie coopération dans la démarche innovante et humaine du Petit Monde.



Égalité professionnelle

Un accord, applicable depuis le 1^{er} décembre 2007, a été signé entre la Direction de Cegid et l'ensemble des organisations syndicales pour développer l'égalité professionnelle femmes/hommes dans l'entreprise : promotion des femmes à des postes de management, aménagements d'horaires, évolutions professionnelles. Au niveau rémunération, un certain nombre d'engagements mesurés par des indicateurs précis ont été pris par le Groupe.

Ils l'ont dit...

« Nous disposons avec Cegid Etafi à chaque instant d'une information fiable et en temps réel sur l'état d'avancement des liasses de chacune de nos filiales » Edith Parisot, Responsable Fiscal chez **Total**. « Il était important pour nous de rationaliser mondialement notre organisation informatique avec les solutions Cegid : nous voulions que chaque continent dispose du même niveau d'information et utilise les mêmes technologies » Pierre-Emmanuel Hélaine, Directeur Général d'**Arche**. « Avec Cegid FCRS, en déployant une solution unique pour l'ensemble du groupe, nous entendons automatiser et fiabiliser l'intégration des données financières de toutes nos filiales dans notre SI de reporting financier » Jean-Marie Taillebeau, Contrôleur Financier Groupe, **Groupe Navimo**. « Les outils de Cegid répondent parfaitement à nos attentes et nous sommes prêts à les recommander à d'autres confrères » François Lofficial, Directeur Adjoint de **Régis Marcon**. « La facilité d'adaptation et la souplesse du logiciel sont phénoménales » Denis Schmitt, Responsable Informatique **Burger**. « Les équipes de Cegid sont toujours là pour nous accompagner » Patrick Amare, Directeur Qualité de **Dosatron**. « Nous avons trouvé auprès des interlocuteurs Cegid une grande qualité d'écoute » Hervé Fleury, Directeur de **l'Institut Paul Bocuse**. « Il est indispensable de pouvoir échanger en temps réel et en toute sécurité avec la mise en place d'un progiciel commun, multilingue Général de **Renato Nucci**. « Nos contraintes la paie sont importantes : la solution RH Martine Gauthier, Responsable de la Gestion **France**. « L'étendue du réseau d'agences d'autres sociétés informatique » Frédéric de **Famille**. « De quelques milliers de passés à 500 000 adhérents Orange en Cegid » Gilles Menegaux, Directeur des « Il était primordial de mettre en place une solution de gestion unique parfaitement adaptée au métier du textile », Joël Ginestet, Directeur des Opérations de **DDP**. « Cegid Business Servantissimo va au-delà de nos demandes. Il nous offre en prime une convivialité et une ergonomie auxquelles nous étions peu habitués avec notre ERP » Alexandre Trinquet, Contrôleur de Gestion à la **Gérance Générale Foncière**. « Nous avons enfin un outil de gestion fiable » Stéphane Balain, Gérant de **Balain-Multiphone**. « Chez Cegid, on prend le temps de comprendre notre problématique » Nathalie Tournoux, Sous-Directrice de **l'Hôtel Ellington**. « Cegid dispose d'une offre utilisée par un bon nombre de clients dans le secteur industriel et son important réseau de proximité nous permet d'avoir un interlocuteur extrêmement disponible et proche de nous » Thérèse Mérian, Directeur Général de **Sodikart**. « Outre ses avantages techniques, la solution est extrêmement facile à prendre en main » Jean Leroux, Directeur des Systèmes d'Informations du **Groupe Aélia**. « L'objectif était de disposer au plus vite d'un référentiel unique et de comptes parfaitement unifiés et centralisés au niveau du groupe. Nous voulions également améliorer notre reporting, afin de mieux communiquer sur l'activité de nos différentes entités. Parmi les ERP confrontés à notre cahier des charges, Cegid Business Place s'est avéré être le seul qui répondait à ces besoins », Jean-Yves Caron, Consultant Qualité et Responsable du projet « information financière » chez **Linedata**. « Cegid Business Manufacturing correspond vraiment à l'idée que nous nous faisons d'un logiciel de gestion de production » Olivier Ebel, Responsable Gestion de Production et Informatique de **SOLFAB**. « L'externalisation est un choix stratégique qui nous permet de recentrer l'ensemble des moyens internes humains et techniques sur le développement de notre réseau », Christophe Marrone, Directeur Administratif et Financier de **Carré Blanc**.



et communiquant », Ralph Riches, Directeur d'organisation relatives au traitement de Place On Demand répond à ces impératifs » du personnel et du SIRH, **McDonald's** Cegid est un atout incontestable face à Allegre, Directeur Général de **Comptoir** téléphones vendus en 2006, nous sommes 2007... le tout avec l'aide précieuse de Systèmes d'Informations de **Photo Service**.